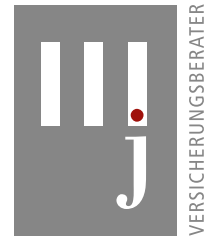


# Versicherungsberater Unabhängig und neutral.



MICHAEL  
JANDER

## Berufsbild

---

Als Versicherungsberater sind wir, wie die Bezeichnung andeutet, reine Berater und stehen beruflich nicht in Verbindung mit der Versicherungswirtschaft.

Insbesondere dürfen wir keine Provisionen annehmen. Die Leistung des Versicherungsberaters wird direkt vom Auftraggeber vergütet.

So ist die notwendige Objektivität, Unabhängigkeit und Neutralität gewährleistet, damit wir Sie bedarfsgerecht beraten können.

## Rechtliches

---

Der Versicherungsberater zählt zu den rechtsberatenden Berufen. Wir haben eine Zulassung nach § 34 e GewO und dürfen auch gutachterliche Tätigkeiten ausüben.

Für Versicherungsberater gelten in weiten Teilen die gleichen berufsrechtlichen Regelungen wie für Rechtsanwälte. Wir sind also zur Verschwiegenheit in Bezug auf alle Daten und Sachverhalte verpflichtet, die uns im Rahmen unserer beruflichen Tätigkeit bekannt werden.

## So können Sie Kontakt zu uns aufnehmen:

---

Versicherungsberater  
Michael Jander  
Am Markt 7  
93077 Bad Abbach

## Unser Team

---



## Versicherungsberater Michael Jander

---

- mehr als 10 Jahre Berufserfahrung in der Versicherungswirtschaft
- seit 2006 als Versicherungsberater selbständig
- Betriebswirt (VWA), Versicherungsfachwirt

## Weitere Mitarbeiter

---

Unser Team wird unterstützt durch zwei kaufmännische Angestellte.

## Unsere Leistungen

---

- **Wir beraten neutral und unabhängig**
- **Wir betreuen Sie persönlich und individuell**
- **Wir vergleichen und begutachten Ihre Versicherungsverträge**
- **Wir analysieren Kosten und Nutzen**, auch im Hinblick auf Ihre langfristige Vorsorge
- **Wir beraten im Schadensfall** und vertreten Sie außergerichtlich

## Ihre Vorteile

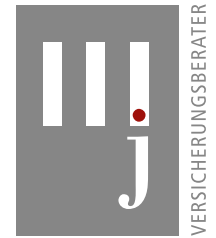
---

- **Sie sparen Zeit**, da Sie die fachliche Beschäftigung an uns abgeben können
- **Sie gewinnen Sicherheit**, da Ihre bestehenden Versicherungen von erfahrenen Experten überprüft werden
- **Sie bekommen Überblick** durch unsere übersichtliche Aufbereitung
- **Sie erhalten besseren Schutz** durch Optimierung bestehender Versicherungen oder die Auswahl geeigneter Alternativen
- **Sie sparen Kosten** durch Anpassung Ihrer Schadensabdeckung oder Wahl eines günstigeren Angebots

Telefon 09405/955 10 20  
Telefon 09405/955 10 21  
E-Mail [info@jander-vb.de](mailto:info@jander-vb.de)  
Internet [www.jander-vb.de](http://www.jander-vb.de)

# Fallbeispiele

## Ärzte

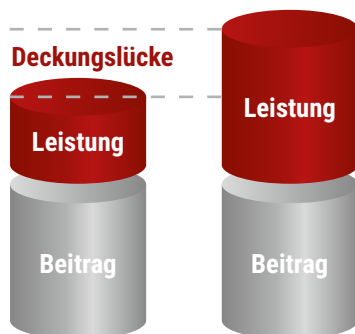


MICHAEL  
JANDER

### 1. Leistungsoptimierung

Die letzte Prüfung der Berufshaftpflichtversicherung der Praxis lag viele Jahre zurück. Seitdem hatte sich die Praxis sowohl in Ihrer Größe als auch dem Leistungsspektrum deutlich verändert. Bei der Überprüfung stellte sich heraus, dass einige wesentliche Leistungen der Praxis z.T. nicht oder nicht in ausreichendem Maße versichert waren.

Der Versicherungsschutz wurde neu ausgeschrieben. In der Folge konnte der aktuelle Vertrag mit den Mitbewerbern auf dem Markt verglichen werden. Die Mitbewerber boten einen guten Versicherungsschutz zu günstigen Prämien.



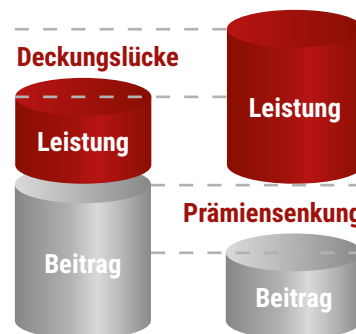
Ein Wechsel des Anbieters ist jedoch nicht immer sinnvoll, vor allem, wenn – wie in diesem Fall – eine langjährige Geschäftsverbindung besteht und der Vertrag einen guten Schadenverlauf aufweist. Bei künftigen Schadenfällen kann dies vorteilhaft sein.

Daher führten wir Verhandlungen mit der bisherigen Versicherung. Wir konnten erreichen, dass der Anbieter den Leistungsumfang beitragsneutral anpasste. Im Wettbewerbsvergleich war die Prämie ohnehin günstig, somit war ein optimales Ergebnis erreicht.

### 2. Prämienoptimierung

Die Inhaltsversicherung für eine Zahnarztpraxis wurde ursprünglich über einen Vertreter abgeschlossen, der zur damaligen Zeit Patient war. Die Unterlagen des bestehenden Versicherungsvertrags wurden von uns überprüft und mit Mitbewerbern verglichen.

Dabei zeigte sich ein insgesamt guter Leistungsumfang, jedoch ohne besondere Leistungserweiterungen für Zahnarztpraxen. Im Vergleich erwies sich außerdem die Prämie als relativ hoch. Für Ärzte gibt es eine Reihe an spezialisierten Anbietern am Markt, die maßgeschneiderte Versicherungslösungen anbieten.



Um den Versicherungsschutz dem Fachgebiet gemäß zu optimieren und die Prämie auf ein marktgerechtes Niveau zu bringen, empfahlen wir den Wechsel zu einem anderen Versicherer.

Durch den Wechsel konnte der Arzt seine Prämie von 1.200 € auf 800 € reduzieren. Die Prämieinsparung von 30 % konnte trotz besserem Versicherungsschutz erreicht werden.

So konnte die Beratung die Versicherungskosten für die Praxis langfristig deutlich reduzieren.

#### Vorteil 1: Unabhängigkeit

- Wir geben Ihnen eine neutrale Einschätzung des Versicherungsschutzes Ihrer Praxis
- Wir sondieren den Markt ohne Einfluss von Provisionsinteressen

#### Vorteil 2: Zeitliche Entlastung

- Wir holen Angebote ein für Ihre Praxis und werten sie aus
- Wir übernehmen Verhandlungen mit Versicherungsgesellschaften

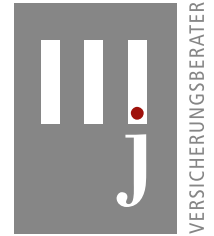
#### Vorteil 3: Fachkompetenz

- Wir schätzen die individuellen Anforderungen Ihrer Praxis fachgerecht ein
- Wir stellen die für Ihre Praxis optimalen Leistungen zusammen

#### Vorteil 4: Kostensparnis

- Wir finden für Ihre Praxis die günstigsten Angebote
- Wir weisen Sie auf Einsparmöglichkeiten für Ihre Praxis hin

# Beratungsablauf Schritt für Schritt.



MICHAEL  
JANDER

## 1. Risikoerfassung

---

Zunächst lernen wir Sie und Ihre Firma kennen. Dabei gibt es in der Regel drei Aspekte, aus denen wir die relevanten Daten gewinnen können:

- ein persönliches Gespräch
- Besichtigung der Praxis
- Auswertung der Außendarstellung

## 2. Prüfung des bestehenden Versicherungsschutzes

---

Seit 1994 können Versicherungsgesellschaften – im Rahmen gesetzlicher Mindestanforderungen – ihre Versicherungsverträge frei gestalten.

Um die Leistungsfähigkeit von Versicherungsverträgen zu beurteilen, müssen die Versicherungsbedingungen sehr genau analysiert werden.

Wir legen dabei besonderes Augenmerk auf die versicherten Leistungen, Ausschlüsse, Obliegenheiten, Entschädigungsgrenzen, Versicherungssummen, versteckte Selbstbehalte und Mindestsicherungen.

## 3. Analyse der bisherigen Schadenverläufe

---

Durch die Überprüfung der Schadenverläufe lassen sich Schadensursachen erkennen und es kann herausgearbeitet werden, ob es (Betriebs-) Bereiche gibt, in denen häufiger Schäden verursacht werden.

Gegebenenfalls können Sie entsprechende innerbetriebliche Gegenmaßnahmen in die Wege leiten.

## 4. Kosten-Nutzen-Analyse

---

Wir betrachten Ihren bestehenden Versicherungsschutz mit dem Blick eines „Außenstehenden“. Objektiv stellen wir die Kosten des Versicherungsschutzes den tatsächlichen Schäden gegenüber.

## 5. Markterkundung / Einholen von Angeboten

---

Um Ihre Versicherungsprämien und -leistungen im Verhältnis zur Marktsituation einschätzen zu können, holen wir Angebote ein, auf Wunsch auch bei Ihrem derzeitigen Versicherungsvermittler.

Durch unsere Erfahrung können wir die Stärken der Anbieter gezielt nutzen. Ziel ist es, Ihnen einen Überblick über aktuelle Möglichkeiten zu geben.

## 6. Qualifizierte Auswertung der Angebote

---

Auch bei den Angeboten verbergen sich die Versicherungsleistungen im Vertragstext. Daher analysieren wir diese Texte sorgfältig und vergleichen Ihre bestehenden Versicherungsverträge mit den besten Alternativen.

## 7. Dokumentation und Besprechung der Ergebnisse

---

Ansatzpunkte für sinnvolle Veränderungen dokumentieren wir in kurzer, transparenter Form in unserem Abschlussbericht.

In einer abschließenden Präsentation stellen wir die Ergebnisse für Sie entscheidungsreif dar und erläutern sie in einem persönlichen Gespräch.

## Zeitraum

---

Hier gibt es zwei Möglichkeiten:

- Beratung als **zeitlich befristetes** Projekt, z. B. als „Versicherungsscheck“ zu einem bestimmten Zeitpunkt
- Konzeption als **unbefristetes** Projekt mit regelmäßigen Analysen Ihrer Versicherungen und langfristiger Vertretung Ihrer Interessen gegenüber den Versicherungsunternehmen

Den Budgetrahmen legen Sie jeweils vorab fest.

## Besprechungstermine

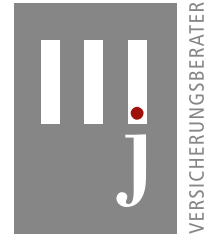
---

Die Beratung kann sowohl in unseren Büroräumen in Bad Abbach, Landkreis Kelheim, als auch bei Ihnen vor Ort stattfinden.

Termine können individuell vereinbart werden. Außerhalb der fest vereinbarten Termine kann jederzeit eine telefonische Beratung erfolgen.

# Pflichtinformation

## gemäß §11 der Verordnung über die Versicherungsvermittlung und Versicherungsberatung (VersVermV)



MICHAEL  
JANDER

Versicherungsberatung ist die rechtliche und wirtschaftliche Beratung in Versicherungsangelegenheiten, ohne dass mit der Beratung eine erfolgsabhängige Vergütung in Form von Provisionen oder Courtagen verbunden ist.

Die Versicherungsberatung darf nur von einem Versicherungsberater ausgeübt werden, der eine Erlaubnis von der am Geschäftssitz zuständigen Industrie- und Handelskammer nach § 34 e Gewerbeordnung hat.

### Die Eintragung im Vermittlerregister kann wie folgt überprüft werden:

Deutscher Industrie- und Handelskammertag (DIHK) e. V.

Breite Straße 29  
10178 Berlin

Telefon 0180 5/00 58 50  
(14 Cent / Min aus dem dt. Festnetz)

[www.vermittlerregister.info](http://www.vermittlerregister.info)

Das Vertragsverhältnis kommt bereits durch ihren mündlichen Auftrag zustande, ein schriftlicher Vertrag ist nicht unbedingt erforderlich. Mit dem Auftrag, den Sie dem Versicherungsberater erteilen, wird ein Dienstleistungsvertrag begründet. Der Versicherungsberater schuldet Ihnen die Beratung und, falls vereinbart, Vertretung gegenüber dem Versicherungsunternehmen, ohne dass der von Ihnen gewünschte Erfolg sichergestellt werden kann.

Versicherungsberater dürfen keine Versicherungen verkaufen und vermitteln und keine Provisionen oder sonstige Vergütungen von der Versicherungswirtschaft annehmen. Wenn ein Versicherungsberater für Sie Angebote einholt, Versicherungsverträge vorbereitet oder abschließt, so geschieht dies in Ihrem Auftrag, ohne dass der Versicherungsberater dafür eine Provision oder Courtage vom Versicherungsunternehmen erhält.

Für die Versicherungsberatung erhält der Versicherungsberater ein Honorar, dessen Höhe sich nach dem Zeitaufwand richtet.

### Zuständige Aufsichtsbehörde:

Industrie- und Handelskammer für München und Oberbayern

Max-Joseph-Str. 2  
80333 München

[www.muenchen.ihk.de](http://www.muenchen.ihk.de)

Es bestehen keine Beteiligungen an und von Versicherungsunternehmen von mehr als 10 Prozent.

Folgende Schlichtungsstellen können zur außergerichtlichen Streitbeilegung angerufen werden:

### Versicherungsombudsmann e. V.

Leipziger Str. 121  
10117 Berlin

Postfach 08 06 32  
10006 Berlin

Telefon 0800 / 369 60 00  
Fax 0800 / 369 90 00

[info@versicherungsombudsmann.de](mailto:info@versicherungsombudsmann.de)  
[www.versicherungsombudsmann.de](http://www.versicherungsombudsmann.de)

### Ombudsmann Private Kranken- und Pflegeversicherung

Postfach 06 02 22  
10052 Berlin

Telefon 0800 / 255 04 44  
Fax 030 / 20 45 89 31

[www.pkv-ombudsmann.de](http://www.pkv-ombudsmann.de)